

▶ Сессия с собственником компании

«Столь быстро меняющуюся ситуацию в мире компенсируют честные, доверительные и долгосрочные отношения»

так считает Юрина Елена,
основатель ИТ-компании,
управленец,
учредитель

Несколько фактов из ее биографии:

- ✓ **в 15 лет** – занималась репетиторством по математике и зарабатывала больше своего преподавателя алгебры в школе.
- ✓ **в 20 лет** – придумала историю, которая помогла не посещать очные занятия в институте и устроилась в ИТ –компанию, где начала успешно развивать новое направление с нуля.
- ✓ **в 25 лет** – открыла свою ИТ –компанию «Академия Информационной Безопасности», (<https://aib.com.ru>)
- ✓ **в 30 лет** - заслужила доверие своих партнеров и клиентов благодаря чему стали привлекать для построения и автоматизации бизнес-процессов.
- ✓ **в 35 лет** – «Академия Информационной Безопасности» прошла государственную аккредитацию Минцифры России организаций, осуществляющих деятельность в области информационных технологий и на данный момент находится в Реестре аккредитованных ИТ-компаний; компания прошла сертификацию ГОСТ Р ИСО 9001 – 2015 и СТО Газпром 9001 – 2018; компанией пройдена сертификация экологического менеджмента ГОСТ Р ИСО 14001 – 2016 (ISO 14001: 2015)).

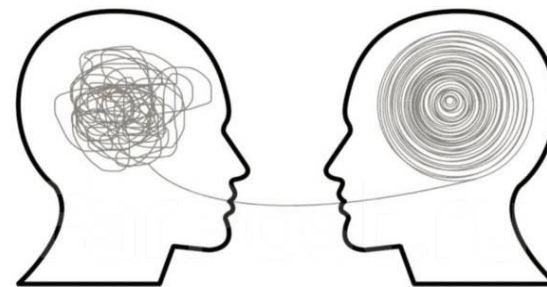


▶ В чем уникальность сессии?

Я, как психолог:

буду работать с Вашим состоянием. Потому что в моей «религии», деньги приходят от нашего внутреннего, а именно:

- ✓ Готовность к большим деньгам определяется мировоззрением.
- ✓ Опасения на тему денег или способов заработка, диктуют установки.
- ✓ Проявленность (возможность заявить о себе) зависит от самооценки и т.д.



▶ **Елена, как человек из бизнес-среды,**

будет работать с Вами, транслируя свое видение на Вашу ситуацию, потому что бизнес-мышление сильно отличается от мышления обычного человека. В чем отличия

- ✓ Нормальный человек очень озабочен своим эго, когда он сталкивается с проблемой, в которой не разбирается, то делает вид, что он эксперт в этом, стесняется задать вопрос или боится показаться глупым. Человек с бизнес-мышлением задает вопросы постоянно, у него нет эго, когда речь идет о том, чтобы добыть необходимую информацию.
- ✓ Нормальный человек имеет потребительский менталитет. Он видит продукт и думает о его свойствах, например, «классно выглядит», «удобен в использовании». Человек с бизнес-мышлением смотрит иначе, а именно: «Почему мне это нравится и как это продается?», «Могу ли я примерить это на свои продукты» или «Как при помощи данного подхода и метода я могу увеличить свой доход?».
- ✓ Нормальный человек, когда сталкивается с новой идеей, старается продумать все до мелочей, и тем самым у него появляется много вопросов, на которые он пока не знает ответов, так он загоняет себя тупик. А человек с бизнес-мышлением говорит: «Погнали, в процессе разберемся», и тем самым отрезает себе путь назад, теперь на все вопросы ему придется найти ответ. И не важно, будет ли его принятое решение верным или не верным, он не остановится, а просто скажет: «Ок, сделали ошибку, в следующий раз сделаем по-другому, не ошибается только тот, кто ничего не делает»
- ✓ Нормальный человек сопротивляется изменениям. Человек бизнес-мышлением думает, что улучшить в своём бизнесе, чтобы он отвечал запросам изменившейся реальности.
- ✓ Нормальный человек смотрит на успешного владельца бизнеса и думает: «Ему просто повезло, он оказался в нужном месте в нужное время». Человек бизнес-мышлением думает: «Что тот сделал для того, чтобы ему повезло?»

▶ **Термин «нормальный»**

употребляется исходя из того, что за историями успеха чаще всего стоят ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ травмы такие как: нарциссичная травма, травма отвержения и т.д.

▶ **Что в результате?**

Воспитывать в себе денежное мышление – длительный процесс, и для того чтобы его сформировать необходимо попасть в окружение успешных людей и заразиться их мыслями.

Сессия с собственником компании, поможет Вам:

- ✓ взглянуть на свою ситуацию по-иному
- ✓ разложит ваш кейс и даст понятные инструменты, которые вы сможете в дальнейшем применить
- ✓ почувствуете энергию человека с бизнес-мышлением и попробуете примерить эту роль на себя
- ✓ у вас появится больше уверенности, мотивации а как следствие и денег, но только при условии того, что вы будете действовать